



МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

В процедура „Избор с публична покана“ за определяне на изпълнител с предмет „Доставка, монтаж, обучение и въвеждане в експлоатация на оборудване за внедряване на иновативни продукти“ критерият за оценка на офертите е „Оптимално съотношение качество-цена“.

ПОКАЗАТЕЛИ, ОТНОСИТЕЛНАТА ИМ ТЕЖЕСТ И МЕТОДИКА ЗА ОПРЕДЕЛЯНЕ НА КОМПЛЕКСНА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

В провежданата процедура за определяне на изпълнител по чл.51 от ЗУСЕСИФ. за изпълнител се определя участникът, предложил икономически най-изгодната оферта, която включва :

1. Оптимално съотношение качество-цена

При определяне на изпълнител чрез критерия „Оптимално съотношение качество-цена“ класирането на допуснатите до участие оферти се извършва на база получената от всяка оферта „Комплексна оценка“ - (КО), като сума от индивидуалните оценки по предварително определените показатели.

Показателите, избрани за оценка на офертите и съответните им относителни тегла в комплексната оценка, са както следва:

Показател - П (наименование)	Относително тегло	Максимално възможен брой точки
1	2	3
1.Цена П 1	30 %	100
2.Срок на изпълнение на доставката П 2	10 %	100
3.Условия на гаранционен сервиз– П 3	30 %	100
4.Осигуряване на сервиз след изтичане на гаранционния срок-П 4	30%	100

Указания за определяне на оценката по всеки показател :

Показател 1 - “Цена”, с максимален брой точки – 100 и относително тегло в комплексната оценка – 0,30.

Максималният брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена – 100 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:



$$K_n = 100 \times \frac{C_{\min}}{C_n}, \text{ където :}$$

- “100” е максималните точки по показателя ;
- “ C_{\min} ” е най-ниската предложена цена ;
- “ C_n ” е цената на n-я участник.

Точките по първия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$П 1 = K_n \times 0,30, \text{ където:}$$

“0,30” е относителното тегло на показателя

Показател 2 – “Срок на изпълнение на доставката”, с максимален брой точки – 100 и относително тегло - 0,10. Срока се посочва в календарни дни.

Максималният брой точки получава офертата/те, която/които е с предложени най-кратък срок на изпълнение на доставката. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-краткия предложен срок по следната формула:

$$L_n = 100 \times \frac{A_{\min}}{A_n}, \text{ където :}$$

- “100” е максималните точки по показателя ;
- “ A_{\min} ” е най-краткия предложен срок ;
- “ A_n ” е срока предложен от n-я участник.

Точките по втория показател П2 на n-я участник се получават по следната формула:

$$П 2 = L_n \times 0,10, \text{ където:}$$

“0,10” е относителното тегло на показателя

Показател 3 – “Условия на гаранционен сервиз” с максимален брой точки 100 и относително тегло в комплексната оценка 0.30. Показателя се посочва в часове.

Сервизните условия са времето за реакция и изпращане на място на специалисти за отстраняване на повредата/дефекта. Този срок доставчикът поема като задължение не само в рамките на гаранционното но и в извънгаранционното обслужване.



Таблица № 2 за показател П 3

Условия на гаранционен сервиз	Параметри	Точки
1	2	3
1. Време за реакция	От 2 до 24 часа, включително	30 точки
	Над 24 часа	5 точки
2. Време за отстраняване на повредата	От 8 до 36 часа, включително	40 точки
	Над 36 часа	10 точки
3. Срок на гаранционно обслужване	24 месеца вкл.	5 точки
	Над 24 месеца	30 точки
*За Комплект инструментална екипировка (обособена позиция 1): Доставчикът следва да осигури гаранция минимум 24 месеца и ½ от ресурса на инструменталната екипировка, покриваща рекламации за скрити дефекти недостатъци.		
Максимално възможни точки по показател „Условия на гаранционен сервиз” – Т г.с.		100 точки

В колона № 1 възложителят посочва условията, които са водещи при оценката и съответно определя броя на точките за всяко условие. Сумата от точките за най-оптималните параметри, посочени в колона 2, трябва да е равна на 100 точки - колона 3.

Точките по третия показател на n- я участник се получават по следната формула:

$$П_3 = Т \text{ г.с.} \times 0,30, \text{ където :}$$

*0 „0,30” е относителното тегло на показателя.

Показател 4 – “Осигуряване на сервиз след изтичане на гаранционния срок” с максимален брой точки 100 и относително тегло в комплексната оценка 0.30. Срокът се посочва в месеци.



Максималният брой точки получава офертата, която е с най-дълъг срок на гаранционното обслужване. Точките по показателя за всяка оферта се изчисляват в съотношение към най-дългия срок по формулата:

$$S_n = 100 \times \frac{P_n}{P_{\max}}, \text{ където :}$$

Точките по четвъртия показател П 4 на n-тия участник се изчисляват чрез следната формула:

$$П 4 = S_n \times 0,30, \text{ където:}$$

“0,30” е относителното тегло на показателя

ВАЖНО!

„С цел недопускане предлагането на необосновано кратки и нереалистични срокове, възложителят определя както следва:

Показател 2 – “Срок на изпълнение на доставката”

Минимален срок на доставка: 30 календарни дни.

Максимален срок на доставка: 180 календарни дни, но не по-късно от крайния срок на ДБФП.

Показател 3 – “Условия на гаранционен сервиз”

Време за реакция

Минимум - 2 часа, максимум - 36 часа;

Време за отстраняване на повредата

Минимум - 8 часа, максимум – 60 часа;

Срок на гаранционно обслужване

Минимум - 24 месеца, максимум - 60 месеца;

Показател 4 – “Осигуряване на сервиз след изтичане на гаранционния срок”

Минимален срок на сервиз след изтичане на гаранционния срок – 12 месеца

Максимален срок на сервиз след изтичане на гаранционния срок – 72 месеца

Офертите на кандидатите посочили: *Срок на доставка над 180 календарни дни; Гаранционно обслужване под 24 месеца; Време на реакция над 36 часа; Време за отстраняване на повредата над 60 часа; Сервиз след изтичане на гаранционния срок под 12 месеца, ще бъдат отстранени от участие.*

Ще бъдат отстранени от участие и оферти за Обособена позиция 1, посочили гаранционно обслужване под ½ от ресурса на инструменталната екипировка, дори и да са предложили срок за Гаранционно обслужване над 24 месеца.



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
ЕВРОПЕЙСКИ ФОНД ЗА
РЕГИОНАЛНО РАЗВИТИЕ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
ИНОВАЦИИ И
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

Комплексната оценка /КО/ на всеки участник се получава като сума от оценките на офертата по трите показателя, изчислени по формулата:

$$\text{КО} = \text{П 1} + \text{П 2} + \text{П 3} + \text{П 4}$$

Офертата получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.